



Pressmeddelande 24 februari, 2005

Småföretag får rekryteringsrådgivare

Inköpspoolen Volym med 3 000 företagskunder har tecknat ett samarbetsavtal med Jobbet.se, en uppstickare i rekryteringsbranschen. Enligt avtalet kommer de tjänster Jobbet.se tillhandahåller att lanseras hos Volym's anslutna företag till en extra förmånlig storkundstaxa. Dessutom kommer Jobbet.se att agera rekryteringsrådgivare åt företagen i inköpspoolen.

Vi sökte en leverantör inom rekrytering med ett tjänsteutbud väl anpassat för vår största kundgrupp, små och medelstora företag. Jobbet.se är det företag som vi bedömer kommit längst med att produkt- och kostnadsanpassa sig till denna målgrupp, säger Volym's VD Mattias Sjunnesson.

Traditionellt gör vi upphandlingar endast med de stora etablerade leverantörerna i en bransch. Men inom allt fler områden är det nya aktörer som kommer med de riktigt bra och kostnadseffektiva lösningarna för våra kunder, fortsätter Mattias Sjunnesson. För Jobbet.se blir samarbetet med Volym en viktig del i den expansion man vill åstadkomma på den svenska marknaden 2005.

För oss är det en unik möjlighet att nå en så stor målgrupp av småföretag där en affärsrelation redan finns. Avtalet med Volym är också ett bevis på att våra produkter och tjänster står sig mer än väl i konkurrensen, säger Sofie Skaränger, VD för Jobbet.se. I korthet fungerar Volym's inköpspool så här: Volym tecknar centrala avtal med olika leverantörer baserad på tusentals befintliga kunders gemensamma förbrukning. Avtalen kan gälla drivmedel, teletjänster, kontorsmateriel och bilhyra. Varje enskild kund får då tillgång till rabatter som normalt bara storföretag har. Volym säkerställer sedan att varje kund utnyttjar storkundsavtalen maximalt i förhållande till sitt eget förbrukningsmönster, samt bevakar att avtalens konkurrenskraft håller över tiden. Fr.o.m. mars 2005 ingår även rekryteringstjänster med Jobbet.se som leverantör.

För mer information, kontakta Mattias Sjunnesson, VD, Volym, mattias.sjunnesson@volym.se, 018-66 16 03, 0708-45 59 60.

Om Volym Volym Inköpsmäklaren AB grundades 1997. Affärsidén är att låta småföretag få del av förmånliga inköpsavtal med olika leverantörer. På så sätt kan de anslutna företagen kraftigt sänka sina kostnader för t ex kontorsmaterial, telefonitjänster, bilhyra, drivmedel och transporter. Företaget har vuxit snabbt och är ett av de mest expansiva tjänsteföretagen i Uppsalaområdet. Volym, som har 20 anställda och 3 000 anslutna företag, växer med ca 100 nya anslutna företag i månaden. Se även www.volym.se